

Construis une présentation qui convainc — à partir de ton cas réel

C'est la formation certifiante *Incomparable* - **Communication à enjeux : maîtriser sa présentation professionnelle** (RS6338).

Une formation pour structurer ton message, créer un support visuel professionnel et prendre la parole avec confiance dans les moments où tout se joue.

[En savoir plus](#)



Pourquoi cette formation ?

Quand tu présentes une idée, un projet ou une offre, tout se joue en quelques minutes. Cette formation t'aide à construire une présentation claire, structurée et percutante... **à partir d'un cas réel : le tien.**



Qui t'accompagne ?

Milène PAUL – Vendre & convaincre sans compromis

Pendant des années, j'ai défendu des projets allant du **millier au million d'euro**, dans la Caraïbe et à l'international. J'ai appris une chose essentielle : **la confiance bat les compétences à chaque fois.**

C'est ce qui m'a poussée à développer une méthode simple, claire et efficace — celle que j'ai transmise à des entreprises comme **Allianz, Crédit Agricole, Orange**. Elle repose sur ce qui crée vraiment l'impact : un message structuré, une intention claire et une présence maîtrisée.

Aujourd'hui, je porte plusieurs casquettes : **coach certifiée, directrice d'organisme de formation, conférencière et auteure**. Et toute cette expérience, je la mets au service d'un seul objectif : t'aider à présenter ton message avec clarté, assurance et crédibilité, dans les moments où tout se joue.

Ce que tu vas apprendre

Clarifier ton message

pour qu'il soit compris en quelques secondes.

Structurer ton propos

avec une méthode simple et réutilisable.

Créer un support visuel

propre, clair et professionnel.

Prendre la parole avec confiance

dans un contexte à enjeux.

Construire une présentation qui sert tes objectifs réels

vendre, convaincre, présenter un projet, décrocher un partenariat...



Le format

Un parcours fluide et efficace :

01

Contenus en autonomie

(vidéos + mini-exercices e-learning) pour avancer à ton rythme.

02

Sessions en direct

(visio ou présentiel) pour pratiquer, corriger et ancrer ton passage à l'action.

03

Bootcamp

pour finaliser ta présentation, t'entraîner et obtenir un retour précis.

Ce que tu auras produit

À la fin du parcours, tu repars avec :

Une présentation structurée
qui met en valeur ton idée, ton
offre ou ton projet,

Un support visuel
professionnel
qui clarifie ton message,

Une façon de délivrer ton
message avec assurance
**pour convaincre dans les
situations importantes** : vente,
comité, entretien, pitch, demande
de financement...

Pourquoi ça fonctionne

Tu travailles sur **un cas réel** (pas un exercice théorique).

Tu avances avec une méthode **claire et efficace, qui a fonctionné du millier au million d'euros.**

Tu reçois des retours précis d'**une formatrice expérimentée depuis plus de 10 ans.**

Tu construis ta présentation étape par étape.

Tu peux réutiliser la structure pour :

- un entretien de vente,
- une présentation de projet,
- un pitch entrepreneurial,
- un reporting interne,
- une communication en ligne,
- ou une prise de parole en présentiel.



Obtenir ta certification



Comment se passe la certification ?

Grâce à la présentation que tu auras construite pas à pas pendant la formation, tu pourras la soumettre à un jury de professionnels pour valider la certification.

Il y a 3 formats autorisés :

- vidéo 5–10 min (toi + support),
- vidéo 5–10 min (support commenté),
- support PPT avec commentaires intégrés.

Tu es éligible pour la certification RS6338 "Concevoir des présentations convaincantes avec le storytelling (stratégie narrative)"

Modalités



15 heures de formation

(2h30 e-learning + 12h30 en direct)



Format mixte

vidéos + e-learning + sessions en direct (bootcamp)



Flexibilité totale

Tu peux rejoindre la formation **dès maintenant**,
et participer au Bootcamp **à la date de ton choix**



Groupes limités

à **8 participantes** pour un format intimiste, qui favorise
les retours personnalisés



Tarif

2 490€ TTC incluant les frais de certification

Ce que tu gagnes vraiment



Plus de clarté

tu sais exactement quoi dire, dans quel ordre, et comment structurer tes prises de parole.



Plus d'impact

ton audience comprend mieux, retient mieux, te suit davantage.



Plus de confiance

tu maîtrises ton message et tu te sens légitime face à tes clients, ton équipe ou ton audience.



Un savoir réutilisable à vie

pour tes ventes, pitches, réunions, vidéos, présentations internes, etc.



Une présentation clé en main

prête à l'emploi dans ton contexte professionnel.

Et maintenant ?

Les étapes pour rejoindre la formation :

01

Réserver ton **entretien** de décision.

02

Vérifier que la formation **correspond** à **ton besoin**.

03

Si oui, choisir ton **mode de financement** (CPF, OPCO ou fonds propres).

04

Finaliser ton **inscription**.

05

Célébrer ton **entrée en formation**.

Réserver mon entretien